

RECRUTEMENT

Responsable Commercial Diffusion Livres - H/F - CDI Biotope Communication et Edition – Mèze (34)



Missions principales

Le Responsable Commercial Diffusion prospecte une clientèle et entretient un portefeuille de clients existant, composé principalement de libraires. Il / elle développe les ventes des produits éditoriaux et pourra intervenir en soutien de la commercialisation du matériel annexe présent au catalogue. Afin d'accroître le chiffre d'affaires et la notoriété du club Biotope vous aurez pour missions principales :

1. Développer la stratégie commerciale

- Etablir et développer une stratégie commerciale en lien avec le budget défini.
- Cibler et prospecter les clients potentiels (parrainage, mailing),
- Fidéliser le portefeuille client Libraire et animer le fichier client,
- Commercialiser les livres, le matériel technique et les produits dérivés,
- Négocier les prix d'achats et les contrats de diffusion conclus avec les Editeurs,
- Mettre en place des indicateurs (KPIs) de suivi de la performance commerciale,

2. Promouvoir les produits de la maison Edition et assurer la vente directe

- Animer la boutique en ligne (entrer de nouveaux produits, promotions, référencements),
- Participer à des salons et événements au niveau national,
- Réaliser le catalogue (référencer les produits, rédiger le texte, prix...),
- Créer occasionnellement des PLV,
- Rédiger le texte des supports et transmettre les idées aux graphistes,
- Explorer Commercialisation de livres via les réseaux sociaux et plateforme de ventes numériques.



Profil, connaissances et expériences recherchés

- Expérience précédente significative et réussie dans la commercialisation d'ouvrages,
- Connaissance indispensable de la chaîne de commercialisation du livre et des différents acteurs,
- Appétence pour le domaine du livre, être curieux sur les différents vecteurs du livre,
- Sensibilité aux activités d'études naturalistes et de la biodiversité,
- Expérience dans le management de la communication via les réseaux sociaux appréciée,
- Anglais courant et professionnel,



Qualités professionnelles requises

Vitrine de nos services/métiers, initiateur d'affaires, vous avez un gout affirmé et une réelle passion pour le commerce mais aussi :

- Un excellent relationnel et beaucoup de dynamisme...pour fidéliser/développer,
- Une capacité d'adaptation affirmée...pour bien négocier,
- De fortes qualités de leadership...pour s'affirmer,
- Un fort enthousiasme...pour positiver,
- De la créativité...pour proposer de nouvelles actions commerciales,
- Un esprit d'équipe...pour vous intégrer et travailler en projet



Détails du poste à pourvoir

- Poste basé à : Mèze (34)
- Type de contrat : CDI à pourvoir dès que possible
- Rémunération : selon profil et expériences + avantages (tickets restaurant, mutuelle, primes)
- Déplacements réguliers à prévoir sur la France

Candidature (lettre de motivation + CV) à adresser à : recrutement@biotope.fr - référence : RD-COMED-2018

A compétences égales, toutes les candidatures dont celles de personnes en situation de handicap, seront étudiées.

Consultez nos offres sur notre site internet www.biotope.fr.

Biotope est également présent sur LinkedIn – Suivez notre page.