

Fort de près de 25 ans d'existence, Biotope est le **premier acteur privé de l'ingénierie écologique et de la conservation de la nature**, au service de la protection de la biodiversité, de l'aménagement durable et de la diffusion des connaissances naturalistes. Entreprise de dimension internationale, à la pointe de l'expertise écologique et de l'innovation en R&D, Biotope est également **une agence de communication environnementale**, une **maison d'édition** reconnue



Missions principales

Sous la responsabilité du Directeur Régional, vous aurez pour mission principale de développer, structurer et animer le réseau commercial de votre secteur (Nouvelle Aquitaine) afin de développer et garantir le succès commercial de notre activité (environnement, biodiversité, conservation de la nature). Vous serez le représentant de notre image au travers des différents échanges commerciaux et vous participerez à renforcer la connaissance de nos métiers/prestations. En tant que réel apporteur d'affaires (projets de 3 000€ à 300 000€) vous aurez pour mission notamment de :

- Mettre en place et mener à bien un plan d'action commercial sur votre secteur (en partenariat avec le Directeur Régional),
- Développer le portefeuille de clients par un plan de prospection approprié et performant,
- Utiliser votre réseau clients (aménageurs/lotisseurs, prescripteurs, collectivités territoriales) et le développer pour initier de nouveaux projets,
- Entretien et fidéliser les relations commerciales existantes,
- Utiliser les outils commerciaux existants, les améliorer et en proposer de nouveaux.



Profil, connaissances et expériences recherchés

Idéalement diplômé(e) d'une formation supérieure **dans le domaine de l'environnement** avec une formation ou expérience en **commercial** ou d'une école de commerce avec un 3^{ème} cycle en environnement, vous bénéficiez d'expériences réussies d'apporteur d'affaires, de projets au sein d'entreprises de prestation de services et/ou de **prestation intellectuelle dans le domaine de l'environnement**.

Votre connaissance des partenaires, des acteurs institutionnels de l'aménagement du territoire et de l'environnement de la région concernée sera un réel atout pour votre réussite. Vous avez idéalement des connaissances en conservation de la nature, écologie et études réglementaires.



Qualités professionnelles requises

Vitrine de nos services/métiers, initiateur d'affaires, vous avez un gout affirmé et une réelle passion pour le commerce mais aussi :

- Un excellent relationnel et beaucoup de dynamisme...pour fidéliser/développer,
- Une capacité d'adaptation affirmée...pour bien négocier,
- De fortes qualités de leadership...pour s'affirmer,
- Un fort enthousiasme...pour positiver,
- De la créativité...pour proposer de nouvelles actions commerciales,
- Un esprit d'équipe...pour vous intégrer et travailler en projet

Votre capacité de travail et culture du résultat feront la différence.



Détails du poste à pourvoir

- Poste : CDI à temps plein localisé à Bègles (33).
- Déplacements fréquents région Nouvelle Aquitaine (département 33 et limitrophes majoritairement)
- Rémunération : fixe + variable ; véhicule / smartphone / ordinateur ; avantages (tickets restaurant, mutuelle, prime)
- Début du contrat : dès que possible (négociable)

Candidature (lettre de motivation + CV) à adresser à :

gmeynardie@biotope.fr et recrutement@biotope.fr (préciser la référence : RCT-33-2019)

A compétences égales, toutes les candidatures dont celles de personnes en situation de handicap, seront étudiées.

Consultez nos offres sur notre site internet www.biotope.fr.

Biotope est également présent sur LinkedIn – Suivez notre page.