



RECRUTEMENT

Assistant(e) commercial et marketing – H/F – STAGE – 6 mois
Région Occitanie – Siège social - Mèze (34)

Depuis plus de 27 ans, **le Groupe Biotope est en France le premier acteur privé de l'ingénierie écologique et de la conservation de la nature.** Composé de ses 18 agences en France et Outre-Mer, ainsi que de ses filiales françaises, européennes et internationales, le Groupe réunit, à ce jour, la plus grande équipe d'écologues experts et passionnés. **Cette diversité** nous permet de conseiller les entreprises, les collectivités, les services de l'État, et les ONG au travers d'études réglementaires, d'actions de formation et de communication.

Poste à pourvoir à partir de Mars 2021



Notre service

Au sein du service de Coordination et animation commerciale, marketing et communication, Cathy (Responsable du service et du développement commercial) et Célia (Chargée de Communication et Marketing) travaillent à l'accompagnement de la direction et des équipes des bureaux d'études.

Leur quotidien :

- Commercial : Elaboration de la stratégie commerciale en lien avec la Direction Générale et les Directeurs Régionaux, suivi de l'activité commerciale, mise en place d'actions commerciales, développement d'outils pour l'activité commerciale.
- Communication interne et externe : animation et veille des réseaux sociaux, création de supports de communication dans le respect de la charte graphique de l'entreprise (pictogrammes, carte de vœux, flash info...), gestion des sites internet, réalisation de vidéos...etc ;
- Marketing stratégique via la réalisation d'études de marché et développement de nouvelles offres ;
- Évènementiel : organisation d'évènements internes (séminaires d'entreprise) et externes (salons, événements clients...) ;

Elles sont en contact quotidien avec les équipes du bureau d'étude et du siège social ainsi qu'avec les clients, partenaires et fournisseurs de Biotope.



Missions principales

Dans le cadre des missions qui te seront confiées, tu travailleras sous la direction de Cathy, Responsable du Service pour l'assister sur plusieurs projets :

Projet CRM :

- Dans un premier temps, on compte sur toi pour l'accompagner sur un projet qui lui tient à cœur : le développement de notre CRM. Ta vision sera bienvenue pour améliorer les spécificités de cet outil.
- Pour que l'outil soit pertinent, il nous faut une base de données au top ! Et c'est là que tu intervies pour mettre à jour notre BDD clients / prospects et fournisseurs (plus de 2000 contacts).
- Bien entendu, une BDD enrichie c'est encore mieux ! Et à ce titre, tu pourras prospecter comme il se doit une nouvelle cible et l'intégrer dans notre CRM. Tu seras en contact avec les responsables de nos bureaux d'études pour partager avec eux les informations liées à ta prospection, et pourquoi pas conclure de nouveaux RDV !

Campagnes commerciales / Analyse Marketing :

- Fort de cette base de données, il sera alors temps de créer une campagne commerciale de A à Z : Base, mailing, suivi, lien avec les commerciaux.
- Bien entendu, pour finaliser ton action commerciale, tu auras la charge de mesurer l'impact de cette campagne et faire le retour aux équipes du bureau d'études et à la direction.



Profil, connaissances et expériences recherchés

- De formation supérieure Commerce / Marketing
- Tu aimes participer activement au développement commercial d'une société : De l'analyse d'un CRM, à la prospection, en passant par la partie plus administrative des missions : le renseignement de la base de données.
- Ton relationnel et ta rigueur ont déjà fait leurs preuves auprès de prospects et d'équipes commerciales lors d'un précédent stage.



Qualités professionnelles requises

- Bon contact relationnel
- Réactivité, disponibilité, rigueur
- Autonomie, polyvalence, ténacité



Détails du poste à pourvoir

- Stage basé à : Mèze (34)
- Type de contrat : Stage de 6 mois
- Rémunération : Gratification légale

Rejoins une équipe à taille humaine d'experts et de passionnés, en fonction de votre réussite des opportunités d'emplois pourront vous être proposées...Construisez votre avenir en rejoignant BIOTOPE.

Candidature (lettre de motivation + CV) à adresser à : cvoiblet@biotope.fr

Préciser la référence : **ACM – STG 2021**

A compétences égales, toutes les candidatures dont celles de personnes en situation de handicap, seront étudiées.

*Consultez nos offres sur notre site internet www.biotope.fr.
Biotope est également présent sur LinkedIn – Suivez notre page.*