RECRUTEMENT

Attaché(e) Commercial(e) Environnement, secteur Ile-de-France – H/F - CDI

Agence Bassin Parisien

Depuis plus de 27 ans, le **Groupe Biotope est en France le premier acteur privé de l'ingénierie écologique et de la conservation de la nature**. Composé de ses 18 agences en France et Outre-Mer, ainsi que de ses 9 filiales françaises, européennes et internationales, le Groupe réunit, à ce jour, la plus grande équipe Européenne d'écologues experts et passionnés.

La diversité de nos métiers nous permet d'accompagner les entreprises, les collectivités, les services de l'État, et les ONG, au travers d'études règlementaires, de conseils autour des sujets biodiversité, d'actions de formation et de communication.

Au service de la protection de la biodiversité, de l'aménagement durable et de la diffusion des connaissances naturalistes, Biotope c'est aussi **plus de 230 collaborateurs qui s'engagent** pour une prise en compte des enjeux écologiques dans l'évolution de notre société.

Missions principales

Biotope souhaite renforcer ses forces commerciales sur le territoire de l'île de France (Sous la responsabilité **du Directeur régional et du responsable d'agence** de la Région Bassin Parisien, vous aurez pour mission principale de développer, structurer et animer le réseau commercial de ce secteur en appui du Responsable d'agence et des équipes en places. Il s'agira de développer et garantir le succès commercial de notre activité en environnement, biodiversité, conservation de la nature et de promouvoir de nouvelles offres de service. Vous serez le représentant de notre image au travers des différents échanges commerciaux et vous participerez à renforcer la connaissance de nos métiers/prestations. En tant qu'apporteur d'affaires vous aurez pour mission notamment de :

- Mettre en place et mener à bien un plan d'action commercial sur votre secteur, en lien avec la stratégie régionale et nationale,
- Entretenir et développer le portefeuille de clients par un plan de prospection approprié et performant,
- Utiliser votre réseau clients (aménageurs/lotisseurs, prescripteurs, collectivité territoriale) et le développer pour initier de nouveaux lead et clients,
- Entretenir et développer un réseau de partenaires commerciaux pour la constitution de réponse commerciale complète et gagnante auprès de nos clients
- Entretenir et fidéliser les relations commerciales existantes,
- Utiliser les outils commerciaux existants, faire remonter les besoins d'amélioration ou besoin de nouveaux outils
- Interagir avec les équipes de Biotope sur les aspects métiers et enjeux biodiversité.

Profil, connaissances et expériences recherchés

Idéalement diplômé(e) en Bac+5 **dans le domaine de l'environnement** avec une formation ou expérience en commercial ou d'une école de commerce avec un 3ème cycle en environnement, vous bénéficiez d'expériences réussies d'apporteur d'affaires, de projets au sein d'entreprises de prestation de services et/ou de **prestation intellectuelle dans le domaine de l'environnement.**

Votre connaissance du dynamisme économique de la région et de ces acteurs, des partenaires, des acteurs institutionnels de l'aménagement du territoire et de l'environnement de l'Ile de France et des départements limitrophes sera un réel atout pour votre réussite. Vous avez idéalement des connaissances en conservation de la nature, écologie et études règlementaires.

Qualités professionnelles requises

Vitrine de nos services/métiers, initiateur d'affaires, vous avez un gout affirmé pour le commerce mais aussi :

- Un excellent relationnel et beaucoup de dynamisme…pour fidéliser/développer,
- Une capacité d'adaptation affirmée…pour bien négocier,
- De fortes qualités de leadership…pour s'affirmer,
- Un fort enthousiasme…pour positiver,
- De la créativité…pour proposer de nouvelles actions commerciales,
- Un esprit d'équipe…pour vous intégrer et travailler en mode projet.

Votre capacité de travail et culture du résultat feront la différence.

Détails du poste à pourvoir

- Poste : CDI à temps plein localisé préférentiellement en région Ile de France . Déplacements fréquents sur la région IDF
- Début du contrat : mai 2021
- Rémunération : Fixe + variable et autres avantages. A négocier selon le profil

- Nous vous accompagnons pour votre mobilité (Aide à la recherche de logement via notre partenaire)
- Vous rejoignez une équipe à taille humaine d'experts et de passionnés.

Biotope fédère ses équipes autour de **valeurs communes**, de **principes essentiels**. Ce sont ces raisons qui nous rapprocheront et vous donneront envie de rejoindre le Groupe Biotope.

Candidature (lettre de motivation + CV) **à adresser à :** bassinparisien@biotope.fr et recrutement@biotope.fr
Préciser la référence : **2021 – COMM - 75**

A compétences égales, toutes les candidatures dont celles de personnes en situation de handicap, seront étudiées.

Consultez nos offres sur notre site internet www.biotope.fr.
Biotope est également présent sur LinkedIn – Suivez notre page.